

IX. MAGYAR PRIVÁTBANKÁRI KONFERENCIA KIÁLLÍTÓI EGYÜTTMŰKÖDÉSI AJÁNLAT

.....

Abban az esetben, ha bármilyen kérdésük merülne fel az ismertető átolvasása után a Konferenciával, illetve a Kiállítói részvétellel kapcsolatban, örömmel állunk rendelkezésükre elérhetőségeinken.

.....



1011 Budapest, Hunyadi János út 13.
blochamps@blochamps.hu
+36 (20) 665 9990
+36 (20) 665 9992
+36 (1) 489 0190

VIII. MAGYAR PRIVÁTBANKÁRI KONFERENCIA

KIÁLLÍTÓK:

A JÖVŐ PRIVÁTBANKJA:
EXCLUSIVE CLOUD CONCIERGE?

2017. JÚLIUS 13. BUDAPEST, GUNDEL RENDEZVÉNYKÖZPONT



*Köszönjük Szakmai,
illetve Kiállítói
Partnereinknek a hosszú
évek óta tartó bizalmat!*

Ajánlatunk részletei

A szektor hazai piacvezető business intelligence/monitoring tanácsadó cégeként minden évben megtisztelő számunkra az éves Magyar Privátbankári Konferencia iránti egyre nagyobb érdeklődés, mind évről-évre visszatérő szakmai és kiállító partnereink, mind az újonnan csatlakozó résztvevők részéről, mely megerősít minket abban, hogy a szektor magas szintű szakmai szükségletét kivitelezésében és minőségében is megfelelően tudjuk/tudtuk kielégíteni.

A már hónapokkal a megrendezés előtt teltházias Magyar Privátbankári Konferencia legfőbb célja, hasonlóan a korábbi évekhez az, hogy a privátbanki szektor szereplői számára fórumot biztosítson az évről-évre bővülő tapasztalatok megosztására érdemi szakmai beszélgetéseken keresztül, ezzel konzultációs lehetőséget is teremtve a piac szereplői között. **A Konferencia a résztvevő 120-130 privátbanki szakemberrel közvetlen elérést biztosít munkakapcsolatuk révén a hazai vagyonosok köréhez, valamint a több tízezer privátbanki ügyféllel személyesen kapcsolatban lévő tanácsadókhoz.**

A Konferencia színvonalát és exkluzivitását emelendő, különböző szektorok prémium szolgáltatói is képviseltetik magukat, mellyel Társaságunk szándéka, hogy a standokon bemutatásra kerülő luxustermékeken keresztül a privátbankárok ne csak az alapvető banki szolgáltatásokkal, hanem a kiegészítő kényelmi szolgáltatási lehetőségeket kínáló cégekkel is direktben kapcsolatba kerülhessenek, és adott esetben mindennapi munkájuk során módjuk legyen bevonni is azokat a különleges ügyféligények teljesebb kiszolgálása érdekében. Egyedi kiállítói értékajánlatunk és korábbi kiállítóink elégedettségének titka a „három + 1 pilléres marketing koncepcióban” rejlik. Hátteret, lehetőséget biztosítunk ahhoz, hogy cége a rendezvény előtt, közben és után egyaránt eljusson a résztvevő privátbankárokhoz, és az általuk képviselt 20.000 ügyfélhez.



1

Első pillérünk a **MÉDIA** megjelenés sokszínűsége. Kiállítóinknak az **adott szolgáltatói szektor kizárólagos képviselőjének lehetőségét** és a **támogatói cím éves használatát kínáljuk** vonzó lehetőségként, mellyel egyúttal módjuk nyílik **logójuk megjelenítésére** a Konferencia kiadványain, a Szervező weblapján, valamint a Privátbankári Konferenciával kapcsolatos hirdetési megjelenésekben. A támogatói titulus és a **Konferencia logó éves használata** saját marketing anyagaikon markánsan fejezheti ki a szolgáltató kötődését a kiemelt vagyonos ügyfelek szegmense felé.

2

Második pillére ajánlatunknak az **exkluzív KONFERENCIA HELYSZÍN** adta különleges millió, ahol a Kiállítók számára lehetőség teremődik, hogy egész napon át **önálló pulttal** jelenjenek meg, s lépjenek kapcsolatba a 120 privátbankárral. A **Kiállítók standjának, molinójának és népszerűsítő kiadványainak kihelyezése** közvetlen lehetőséget nyújt a privátbankárokkal való személyes kapcsolatfelvételre is, illetve sokszorosan hatékony a barterköltés is.

3

Egyedivé teszi marketing kooperációnk koncepcióját az a **SPECIÁLIS CÉLAJÁNLAT**, amely a Kiállítók hosszú távú együttműködésének kiépítését segíti elő a résztvevő privátbankok és ügyfeleik felé. A Konferencia Tombolasorsoláson keresztül a Kiállítóhoz, az **adott márkához való kötődést direkt módon kialakító személyes élményt** kapcsolunk a tombola felajánlások révén, így a tombola nyertesek a szolgáltatás Kiállítónál történő igénybe vételével **személyesen is megismerkedhetnek a nyeremények felajánló Szolgáltatóival**. (Pince látogatás, show-room látogatás, zártkörű kiállítás, borkóstoló, stb.)

4

+1 PILLÉR Ráadásként szerződött partnereinknek Társaságunk eljuttatja a résztvevők 100 névjegykártyáját, hogy szolgáltatásaikkal direktben is elérhessék a privátbankárokat.

Három plusz egy pillér a hatékonyság növeléséhez!

IX. MAGYAR PRIVÁTBANKÁRI KONFERENCIA
2018. JÚLIUS

Számos szakmai fórum és nem utolsósorban az Éves Magyar Privátbankári Konferencia szervezőjeként a Blochamps büszkén vállalta egy hiteles hazai szakmai díjazás életre keltését. [2016 óta az Éves Privátbankári Konferencia részét képezi az először \[2015 szeptemberében megrendezett\]\(#\) éves Private Banking Hungary Díjátadó ceremónia is, mely már az első alkalommal a várakozásokat felülmúló sikerrel zajlott. Az esemény során kitüntetésre kerültek a szakma kiválóságai, 2017-ben az Év Üzletágfejlesztője Díj, az Év Junior Privátbankára Díj és az Év Senior Privátbankára Díj kerültek kiosztásra, valamint átadásra került a szolgáltatók szavazatai alapján összegzett és így mindenképpen vitán felüli hitelességű, az Év Privátbanki Szolgáltatója Díj is.](#)

A konferenciák dömpingjében egyedülálló rendezvényünkkel nagy hangsúlyt fektetünk a formabontó megközelítésű, interaktív kooperáció kidolgozására, s az elmúlt évek tapasztalatait számba véve törekszünk a minőség fenntartására, valamint a lehető legprofesszionálisabb megvalósításra.



REMÉLJÜK, HOGY KIÁLLÍTÓKÉNT ÖNÖK IS RÉSZT TUDNAK VENNI A KONFERENCIÁN, KIHASZNÁLVA AZ ESEMÉNY PUBLICITÁSI ÉS MARKETING LEHETŐSÉGEIT, SIKERESEN BŐVÍTVE ÜGYFÉLKÖRÜKET, EGYÜTTAL ERŐSÍTVE A RÉSZTVEVŐK MÁRKÁHOZ VALÓ KÖTŐDÉSÉT.

Abban az esetben, ha bármilyen kérdésük merülne fel az ismertető átolvasása után a Konferenciával, illetve a Kiállítói részvétellel kapcsolatban, örömmel állunk rendelkezésükre elérhetőségeinken.

A KORÁBBI ÉVEK KONFERENCIÁIN KÉSZÜLT [KÉPEKET](#), ILLETVE [PROGRAMFÜZETEKET](#) MEGTEKINTHETIK A [HONLAPUNKON](#).

A MEGJELENÉS TARTALMI ELEMEI ILLETVE KÖLTSÉGEI

CSOMAGAJÁNLAT

- Az adott szolgáltatói szektor kizárólagos képviselőének lehetősége és a támogatói cím éves használata
- Logójuk megjelenítése a Konferencia kiadványain, a Szervező weblapján, valamint a Privátbankári Konferenciával kapcsolatos hirdetési megjelenésekben
- A támogatói titulus és a **Konferencia logó éves használata** saját marketing anyagaikon
- Egész napon át **önálló kiállítói pult**, és lehetőség kapcsolatba lépésre a 120 privátbankárral
- **Kiállítók standjának, molinójának** és népszerűsítő kiadványainak kihelyezése
- **Tombolára** felajánlott ajándék, mely közelebb hozza a privátbankárokat Önökhöz
- **100 darab névjegykártya** a személyes kapcsolatfelvételhez

Ára: 800.000-1.500.000 forint közötti összeg barter szerződés keretében. Kiállítóinknak lehetőségük van a saját szolgáltatásuk használatára feljosogító voucherrel fizetni

1

CSOMAGAJÁNLAT

- Az adott szolgáltatói szektor kizárólagos képviselőének lehetősége és a támogatói cím éves használata
- Logójuk megjelenítése a Konferencia kiadványain, a Szervező weblapján, valamint a Privátbankári Konferenciával kapcsolatos hirdetési megjelenésekben
- A támogatói titulus és a **Konferencia logó éves használata** saját marketing anyagaikon
- **Tombolára** felajánlott ajándék, mely közelebb hozza a privátbankárokat Önökhöz
- **100 darab névjegykártya** a személyes kapcsolatfelvételhez

Ára: 600.000-800.000 forint közötti összeg barter szerződés keretében. Kiállítóinknak lehetőségük van a saját szolgáltatásuk használatára feljosogító voucherrel fizetni

2

08:45-09:10

REGISZTRÁCIÓ, KIÁLLÍTÓI STANDOK MEGTEKINTÉSE

09:10-09:30

MODERÁTORI KÖSZÖNTŐ ÉS PREZENTÁCIÓ

09:30-10:30

KEREKASZTAL BESZÉLGETÉS I.

10:30-10:45

KÁVÉSZÜNET, KIÁLLÍTÓI STANDOK MEGTEKINTÉSE

10:45-11:45

KEREKASZTAL BESZÉLGETÉS II.

11:45-13:00

EBÉD, KIÁLLÍTÓI STANDOK MEGTEKINTÉSE

13:00-14:00

KEREKASZTAL BESZÉLGETÉS III.

14:00-15:00

KEREKASZTAL BESZÉLGETÉS IV.

15:00-15:15

PRIVATE BANKING HUNGARY 2017 DÍJÁTADÓ ÜNNEPSÉG

15:15-15:30

TOMBOLA HÚZÁS

15:30-16:00

KÁVÉSZÜNET, KIÁLLÍTÓI STANDOK MEGTEKINTÉSE

—



